

## Avocat de contre-saison en Europe

### Dans la brume péruvienne

2017 s'annonçait comme une campagne test sur le marché européen de l'avocat d'été, pour ne pas dire comme un crash test. L'importance des arrivages péruviens allait permettre d'enfin remplir un marché en état de sous-alimentation structurel et de mesurer le niveau réel de la demande. Mais la nature est toujours la plus forte. Les pluies diluviennes qui se sont abattues sur le Pérou au premier trimestre et l'attractivité plus forte que jamais du marché des États-Unis semblent avoir rebattu les cartes. FruiTrop vous propose de faire le point sur ce qui peut être dit mi-avril de cette campagne au profil encore flou.



© Eric Imbert



Vergers à Cañete, PEROU

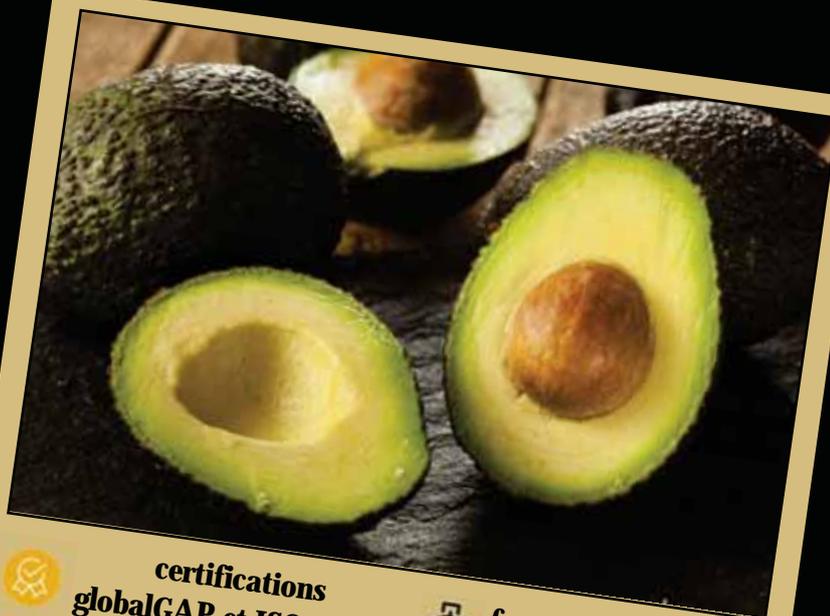


Antonia, productrice à Hijuelas, CHILI



Nos vergers, Jalisco, MEXIQUE

# PARCOURIR LE MONDE ET EN SELECTIONNER LE MEILLEUR



**certifications**  
globalGAP et ISO 22 000



**fermeté contrôlée par**  
la technologie Sinclair



**12 000 t d'avocats**



**9000 t d'avocats affinés**

**PRODUCTEUR**

**IMPORTATEUR**

**MURISSEUR**

**DISTRIBUTEUR**



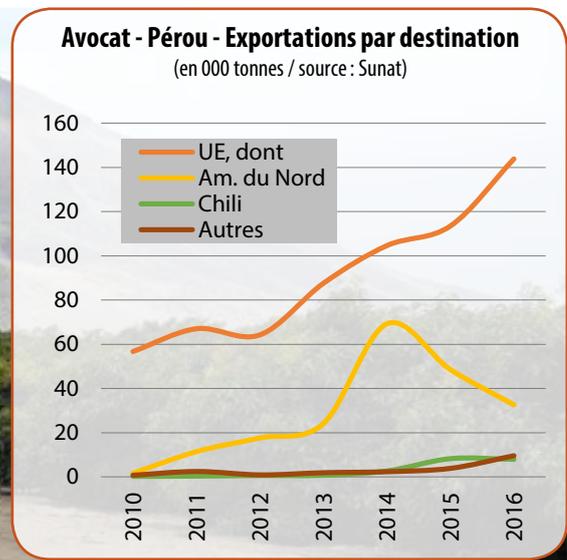
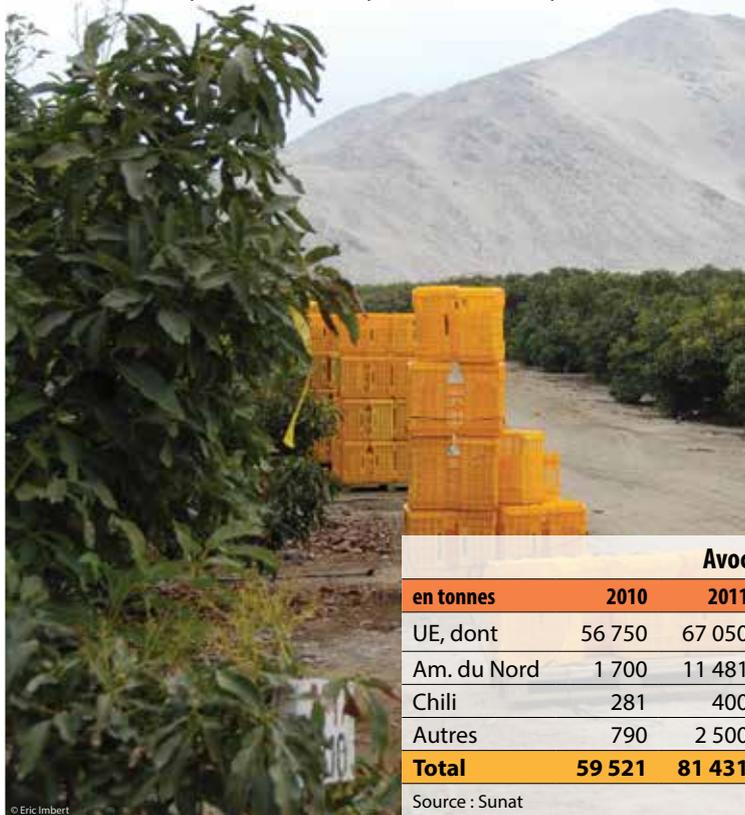
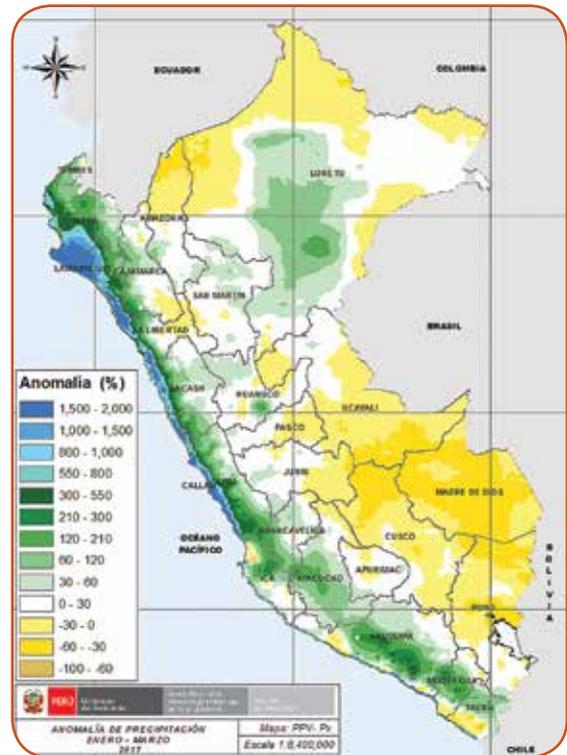
[www.azfrance.fr](http://www.azfrance.fr)  
[contact@azfrance.fr](mailto:contact@azfrance.fr)  
[www.facebook.com/azfrance](https://www.facebook.com/azfrance)

# Pérou

## Encore un mauvais coup de la météo

L'antonyme du mot martingale serait bien à aller chercher au Pérou. Pour la troisième année consécutive, une météo défavorable devrait brider le développement de la production, malgré l'envolée des surfaces en culture. Le coupable est, cette saison, un phénomène de Niño Costero qui peut être décrit, en étant un peu caricatural, comme un Niño concentré géographiquement sur l'Amérique andine et qui provoque les mêmes avatars, à savoir de véritables déluges. Un paradoxe sur cette bande côtière péruvienne au climat quasi désertique. L'extrême nord du pays a été particulièrement touché (Piura, Tumbes). Cependant, les pluies ont aussi atteint un niveau exceptionnel (10 à 20 fois supérieur à la normale selon les services météorologiques péruviens – cf. carte) sur des zones de production majeures et septentrionales, comme le périmètre irrigué de Chavimochic (300 mm sur la zone côtière du département de La Libertad) et surtout celui d'Olmos de développement plus récent (700 mm dans le département de Lambayeque). Les impacts sont multiples. Les pertes directes, encore difficiles à évaluer à l'heure où nous écrivons ces lignes, semblent relativement limitées (10 à 15 % selon certains professionnels). Les sols sableux sont très drainants et l'avocat est un fruit solide. Dans cette hypothèse, les volumes exportables de Hass pourraient être de l'ordre de 215 000 à 220 000 t et resteraient donc supérieurs d'environ 20 % à ceux de la saison passée. En revanche, le calendrier de campagne se trouve considérablement retardé. D'une part, la nébulosité a ralenti la croissance et la maturation. D'autre part, la récolte et la logistique continuaient de poser problème début avril (vergers inondés, routes et ponts menant au port de Callao coupés, etc.).

### Pérou – Anomalies de précipitations de janvier à mars 2017



Avocat – Pérou – Exportations							
en tonnes	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
UE, dont	56 750	67 050	64 270	87 609	104 650	113 514	143 852
Am. du Nord	1 700	11 481	17 675	24 209	69 289	48 568	32 636
Chili	281	400	678	785	2 717	8 294	7 992
Autres	790	2 500	953	1 941	2 388	3 901	9 618
<b>Total</b>	<b>59 521</b>	<b>81 431</b>	<b>83 576</b>	<b>114 544</b>	<b>179 044</b>	<b>174 277</b>	<b>194 098</b>

Source : Sunat

# Le meilleur de l'avocat

*" Nous sélectionnons les meilleures origines,  
variétés et marques de qualité pour vous servir  
tout au long de l'année. "*

Gabriel Burunat.



**Répondons ensemble à l'attente des consommateurs  
en vendant des fruits mûrs pour développer le marché !**



[www.commercial-fruits.com](http://www.commercial-fruits.com)

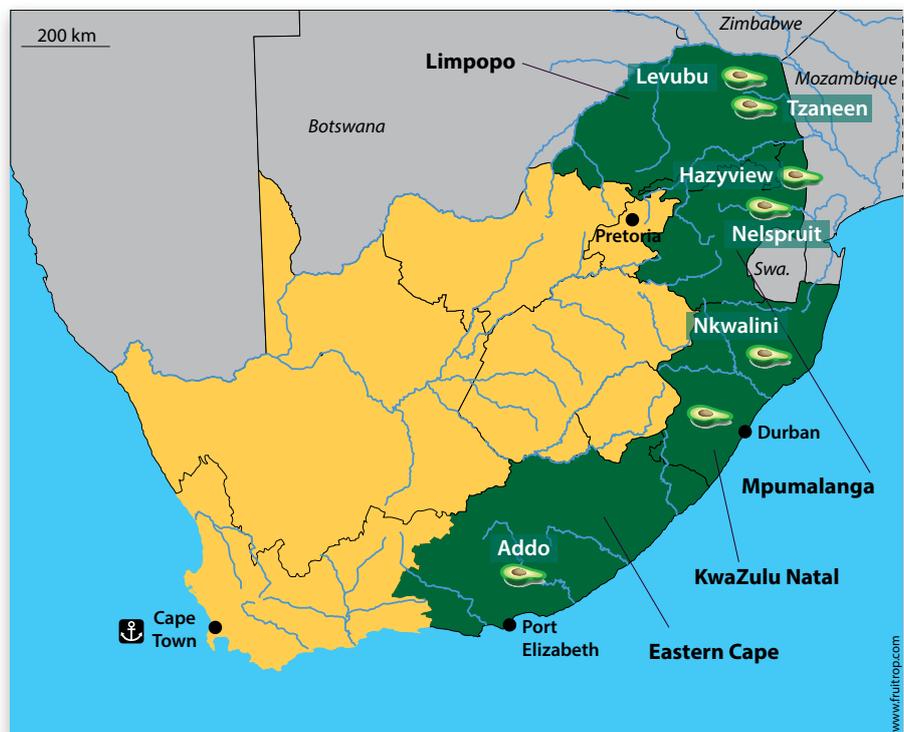
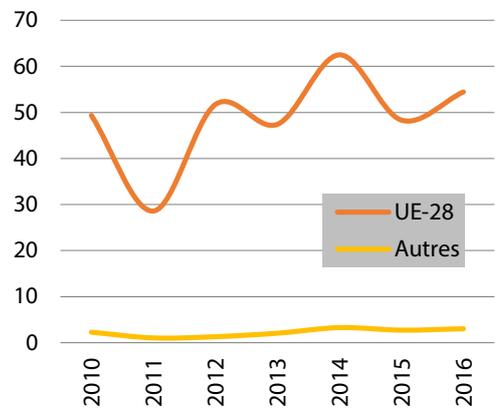
31, Avenue de l'Europe - Zone des Entrepôts - Bât. I 9  
BP 70122 - 94538 Rungis Cedex - FRANCE  
Tel +33 (0)1 46 87 30 00 - Fax : +33 (0)1 45 12 96 74  
[gabriel.burunat@commercial-fruits.com](mailto:gabriel.burunat@commercial-fruits.com)

## Afrique du Sud

### Année off, mais une attractivité de l'export

A l'inverse du Pérou, l'Afrique du Sud a bénéficié de conditions climatiques satisfaisantes, après une année 2016 marquée par la sécheresse et par des averses de grêle de forte intensité. Le coup de vent qui a frappé la zone de Tzaneen en janvier est resté très localisé. Pour autant, la récolte s'annonce plus réduite qu'en 2016 (- 15 à - 20 % selon différents professionnels), en raison d'une alternance négative de production et des séquelles de la sécheresse (floraison limitée par le stress hydrique). Dans ce contexte de volumes modérés, l'Europe devrait prendre l'ascendant sur le marché local, pourtant chaque année plus demandeur et s'intéressant de plus en plus au Hass. Ainsi, la baisse de production ne sera que partiellement répercutée à l'export, le programme reculant « seulement » d'environ 7.5 % (50 000 t, soit 12.5 millions de colis). La baisse porterait essentiellement sur les variétés vertes. Le calibrage des fruits s'annonce d'un bon niveau.

**Avocat - Afrique du Sud**  
Exportations par destination  
(en 000 tonnes / source : Comtrade)



**Avocat – Afrique du Sud – Exportations**

en tonnes	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
UE-28	49 351	28 582	51 713	47 404	62 499	48 325	54 448
Afrique	1 217	57	150	656	765	908	924
Moyen-Orient + Méditerranée	627	253	308	362	610	444	898
Asie	430	488	588	486	548	313	502
Russie	-	-	-	534	1 344	950	701
<b>Monde</b>	<b>51 631</b>	<b>29 614</b>	<b>53 016</b>	<b>49 460</b>	<b>65 772</b>	<b>51 046</b>	<b>57 473</b>

Source : Comtrade



★ NOUVEAU!

Pas  
besoin de  
partager

Je pourrais  
en manger  
tous les jours



Halls est fier de vous présenter son nouveau-né Baby Avocat qui vient compléter notre gamme RIPE. Mûri à la perfection et idéal pour une portion individuelle, ce nouveau produit sera particulièrement apprécié de vos clients pour son côté pratique.

En tant que spécialistes de l'avocat avec plus de 125 ans de leadership dans l'industrie des produits frais, Halls sait ce que signifie un partenariat de confiance sur le long terme.

Pour passer commande, veuillez contacter nos équipes commerciales:

**Angleterre:** +44 (0) 1892 723488 ou eusales@hlhall.co.uk

**France:** +33 (0) 1 82 39 00 30 ou ventes@hlhall.co.uk

**Hollande:** +31 (0) 1774 791 040 ou info@hallsbv.nl



Good for growth. Growth for good.

[www.halls.co.za](http://www.halls.co.za)



HALLS IS A MEMBER OF THE HL HALL & SONS GROUP

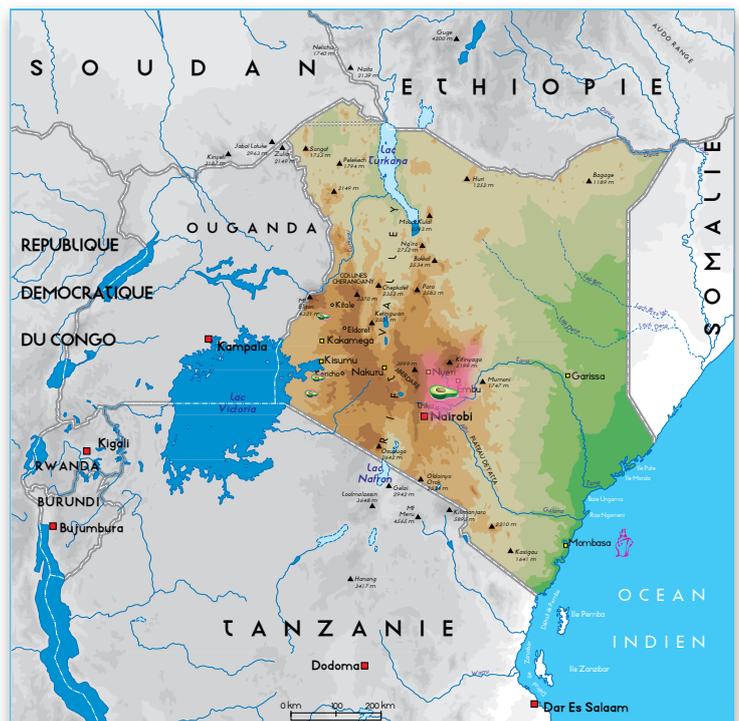
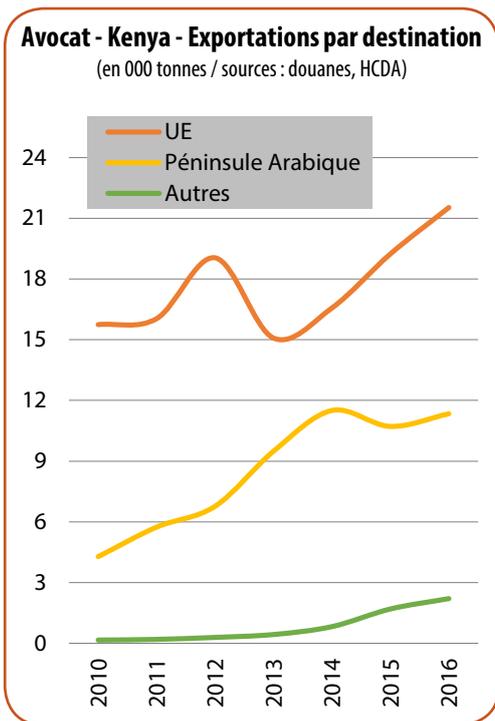
# Kenya

## Une sécheresse hors norme

Le panorama général est toujours difficile à cerner pour cette origine où 70 % de la production reposerait sur de petits ou très petits producteurs. Cependant, il semble qu'après plusieurs saisons de progression régulière, les exportations kenyanes ne devraient guère évoluer en 2017. La sécheresse, d'une intensité encore plus marquée que les autres années, a eu des conséquences sur la production chez les acteurs ne disposant pas d'irrigation, tant au niveau des volumes que du calibre. En revanche, le thème de la logistique paraît moins limitant. Selon certains professionnels, les temps de transport effectifs tendent à se raccourcir (chez MSC notamment, grâce au transbordement à Port Abdullah), alors que le coût du voyage a sensiblement baissé chez tous les affréteurs, même s'il reste très élevé.



© Régis Domergue



© Régis Domergue

**Avocat – Kenya – Exportations**

en tonnes	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
UE-28	15 743	16 039	19 045	15 079	16 568	19 238	21 529
Pén. arabique	4 280	5 741	6 769	9 489	11 502	10 714	11 340
Autres	160	194	292	434	824	1 696	2 208
<b>Total</b>	<b>20 183</b>	<b>21 974</b>	<b>26 106</b>	<b>25 002</b>	<b>28 894</b>	<b>31 648</b>	<b>35 077</b>

Sources : Douanes, HCDA

# AVOCATS TROPS

# “TOUJOURS BON”

L'avocat qui ne déçoit jamais!



## UNE QUALITÉ OPTIMALE, L'EXIGENCE DE TROPS

TROPS, le plus grand producteur et exportateur espagnol de mangue et avocat, termine sa campagne sur des résultats exceptionnels.

L'équipe de TROPS n'est pas uniquement fière de ces résultats. Elle est également fière de la satisfaction et de la confiance de ses clients qui ont plébiscité la qualité des avocats TROPS tout au long de la campagne.

Cette recherche continue de la perfection qui guide notre démarche à tous les stades, depuis l'arbre jusqu'à la table du consommateur, est la garantie qu'un avocat TROPS est « TOUJOURS BON ».



[www.trops.es](http://www.trops.es)

## Tanzanie

### Le jeune verger monte en puissance

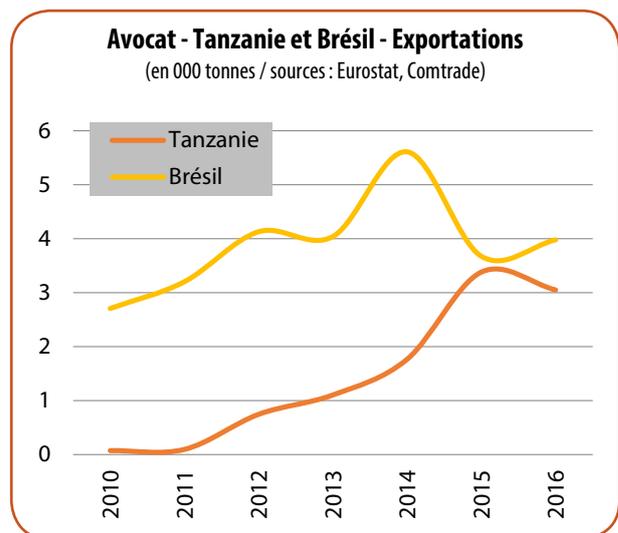
Les outsiders seront les seuls à voir leur potentiel export progresser très sensiblement cette saison. Toutefois, les volumes disponibles resteront limités (moins de 10 000 t toutes origines confondues). La récolte s'annonce en nette progression en Tanzanie, après une alternance négative de production en 2016. Le jeune verger de Hass, dont l'extension est estimée à 1 300 ha, continue de monter en puissance et de se développer, tant dans le pôle du Mont Rungwe (Sud) que dans celui de Siha (Nord). Le potentiel export devrait être de l'ordre de 5 000 t, contre environ 3 000 t en 2016. Malgré une sécheresse intense, le calibrage s'annonce d'un très bon niveau grâce à la jeunesse du verger et aux investissements réalisés en termes d'irrigation.



## Brésil

### Une très belle récolte !

Une météorologie capricieuse peut parfois être synonyme de grosse récolte. Un hiver anormalement frais dans la région de Sao Paulo, ainsi qu'un coup de gel courant juin ont provoqué une intense floraison et donc une très belle récolte. De ce fait, malgré un marché local de plus en plus intéressé par le Hass (McDonald a même lancé des « avo-burgers » récemment !), le potentiel export devrait approcher les 6 000 t, contre moins de 4 000 t en 2016. Revers de la médaille, le calibrage sera plutôt dans la fourchette basse avec une majorité de 20/22. Le calendrier de campagne pourrait être un peu plus concentré que de coutume, en raison d'une humidité anormalement élevée.



## Mozambique

### Un nouvel acteur

Le baptême d'une nouvelle origine n'est pas si fréquent. Le Mozambique exportera en 2017 ses premiers avocats Hass à destination du marché communautaire (programme de 400 t selon la presse). Westfalia, premier acteur mondial du secteur, est à l'initiative de ce projet. Selon les premières informations recueillies, la plantation, qui compterait environ 150 ha de Hass et de Carmen Hass, est implantée dans le sud-ouest du pays (province de Manica, proche de la frontière avec le Zimbabwe). La combinaison du climat et de la variété Carmen permettrait de démarrer la saison export dès le mois de janvier, un excellent complément à la campagne sud-africaine. Une deuxième tranche de plantation serait à l'étude selon la presse mozambicaine.

#### Avocat – Tanzanie – Exportations

en tonnes	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
UE-28	21	6	133	968	1 643	3 278	2 948
Autres	49	86	610	133	120	100	100
<b>Total</b>	<b>70</b>	<b>92</b>	<b>743</b>	<b>1 101</b>	<b>1 763</b>	<b>3 378</b>	<b>3 048</b>

Sources : Eurostat, Comtrade

#### Avocat – Brésil – Exportations

en tonnes	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
UE-28	2 665	3 006	3 959	3 928	5 265	3 535	3 908
Autres	39	194	168	109	343	136	68
<b>Total</b>	<b>2 704</b>	<b>3 200</b>	<b>4 127</b>	<b>4 037</b>	<b>5 608</b>	<b>3 671</b>	<b>3 976</b>

Sources : Eurostat, Comtrade



# LES EXPERTS DE L'AVOCAT

Fournisseur international majeur de fruits subtropicaux et de produits dérivés, Westfalia est un producteur/sourceur qui mûrit, conditionne, transforme et commercialise 12 mois sur 12 des avocats issus de l'agriculture durable.

Grâce à l'intégration verticale totale de sa chaîne d'approvisionnement, Westfalia commercialise des fruits de qualité en provenance du monde entier. Il est à ce titre un fournisseur de tout premier plan pour les détaillants et grossistes en Europe et au-delà. Nos bureaux commerciaux aux Pays Bas, en Autriche, au Royaume Uni (Greencell), en France (Comexa), en Colombie (Westsole), au Chili, au Pérou (Camet Trading), en Californie et en Afrique du Sud sont à la disposition de nos clients.

Les certifications telles GlobalGAP, IFS, Fairtrade, BRC, SIZA et HACCP sont l'assurance pour nos clients du double engagement de Westfalia: produire des aliments sains et de haute qualité tout en garantissant la gestion responsable et durable des ressources naturelles, des communautés et de l'environnement dans le cadre de nos activités.

## CONTACTEZ-NOUS :

Royaume Uni (Greencell) : +44 13 224 25555

Pays-Bas : +31 174 637 800

France (Comexa) : +33 14 686 7177

Californie : +1 805 212 7236

Colombie (Westsole) : +57 310 249 3602

Chili : +56 222 460 400

Afrique : +27 11 381 5750

Pérou : (Camet Trading) : +511 243 7840

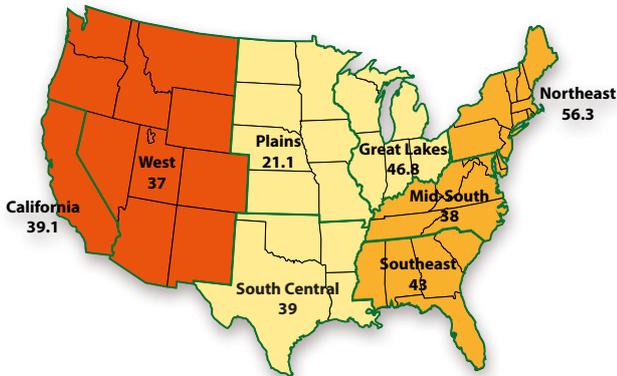
[INFO@WESTFALIAFRUIT.COM](mailto:INFO@WESTFALIAFRUIT.COM)

[WWW.WESTFALIAFRUIT.COM](http://WWW.WESTFALIAFRUIT.COM)

### USA - Population par grande région

Total USA : 321 millions

(en millions d'habitants / source : US Census Bureau)



### L'oncle Sam comme juge de paix

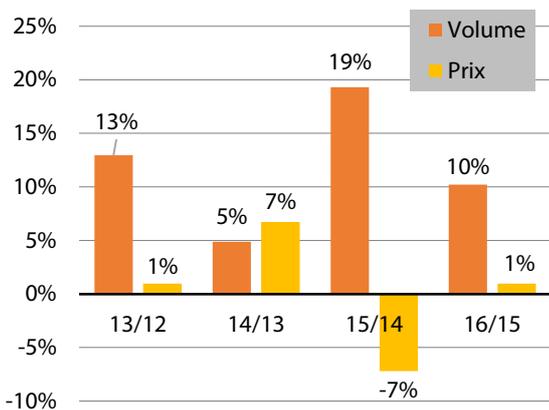
Si le potentiel export cumulé des fournisseurs alimentant l'Europe semble donc supérieur à celui de 2016, qu'en sera-t-il de la répartition de ces volumes entre les deux principaux marchés de la planète ? Force est de constater que le pouvoir d'attractivité du marché des États-Unis paraît plus fort que jamais. Notre indicateur de prix dépassait les 50 USD la caisse de 11.14 kg début avril, niveau jamais atteint à cette période de l'année, et même sensiblement plus soutenu que les cours, records eux aussi, pratiqués au même moment dans l'UE-28 (près de 17 euros le colis de 4 kg, contre un peu plus de 15 sur le vieux continent), sans même parler du différentiel de prix du fret.

### Un appétit pour le Hass toujours aussi gargantuesque outre Atlantique

Il y a fort à parier que les prix continuent de flamber outre Atlantique, tant pour des raisons relatives à l'offre qu'à la demande. Les chiffres de 2016 montrent que la dynamique de croissance de la consommation ne faiblit pas aux États-Unis. Malgré un deuxième semestre marqué par un manque de fruits mexicains, le marché a progressé d'environ 10 %, les prix se maintenant à un niveau similaire à celui de la saison passée. Même les régions très surconsommatrices de l'Ouest ont continué d'afficher une dynamique insolente (entre 6 et 14 % de progression selon les zones). Rien de magique là-dedans, seulement le résultat de la démarche de promotion, aussi puissante que bien huilée, orchestrée par le HAB à coups de millions de dollar (pour être précis, 56 millions USD de budget en 2016).

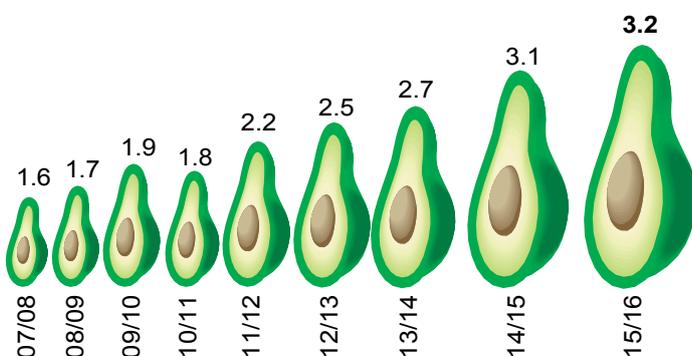
#### Avocat - Etat-Unis

Evolution de la consommation et des prix import (année civile / source : HAB)



#### Avocat - USA - Consommation kg par habitant

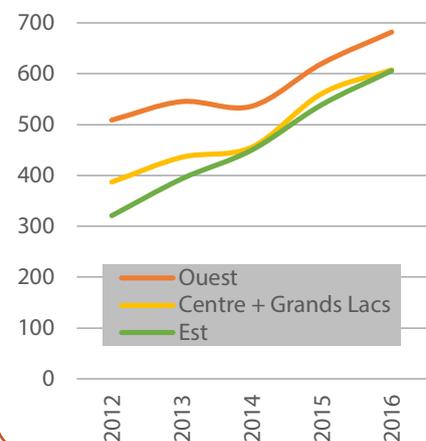
Novembre à octobre



Sources : CAC, douanes US

#### Avocat - Etat-Unis

Consommation par grande région (en millions d'unités/ source : HAB)



# Georges Helfer

## Sourcier d'avocats depuis 1972



**40** ans  
d'expérience

**2 ENTREPÔTS :**

Rungis et Plan d'Orgon (13)

**8 commerciaux**

**7**  
origines

**4** chambres  
de murissage  
à Rungis

**8 000**  
tonnes par an

**3 machines innovantes :**

CONTRÔLE DE LA  
MATURITÉ DE L'AVOCAT

OPERCULEUSE

2 MACHINES  
DE CONDITIONNEMENT

Georges Helfer - RUNGIS  
1, avenue de l'Europe - Ent. 133  
Tél : +33 1 45 12 36 50

Georges Helfer - Plan d'Orgon  
Z.I du Pont - 717, avenue des Vergers  
Tél : +33 4 90 73 19 19

[www.georgeshelfer.com](http://www.georgeshelfer.com)  
[contact@helferfrance.fr](mailto:contact@helferfrance.fr)

## Mexique

### Moins de production et beaucoup de spéculation ?

L'offre disponible pour alimenter le marché d'été des États-Unis plaide aussi en faveur du maintien de prix soutenus cette saison. Les fournisseurs de fond du marché sont tous deux déficitaires, à commencer par le Mexique qui continue d'assurer entre 55 et 65 % de l'approvisionnement des États-Unis entre mai et juin. Le Michoacán, tout géant qu'il soit avec ses 150 000 ha de vergers, n'a pas échappé au phénomène naturel d'alternance de production en 2016-17. Par ailleurs, il semblerait que le rôle de compensation joué par l'entrée de nouvelles surfaces agréées dans le programme export vers les États-Unis ait été moins important. Malgré la croissance des surfaces, les vergers éligibles paraissent plus difficiles à trouver (environ 110 000 ha sur les 150 000 ha de l'état déjà inclus dans le programme). Ainsi, la campagne 2016-17 devrait être marquée par un mouvement inédit de baisse des exportations mexicaines vers les États-Unis, comme semble l'indiquer le recul de 15 % par rapport à la saison précédente du cumul export arrêté fin mars. Quid des volumes restant disponibles ? Si tous les professionnels s'accordent sur des volumes inférieurs à ceux de 2016, l'ampleur du déficit est encore floue. Beaucoup d'opérateurs dénoncent l'importance de la spéculation dans la filière, dont le point d'orgue a été le blocage de l'activité durant plus d'une dizaine de jours en octobre dernier. Un épisode qui a marqué les esprits et a sérieusement entaché l'image de marque du Mexique auprès d'un nombre important d'importateurs américains, dans l'impossibilité de couvrir leurs engagements avec la grande distribution. En tout état de cause, les envois devraient baisser sensiblement après la vague de mises en avant du 5 de Mayo, pour devenir très limités en juin.

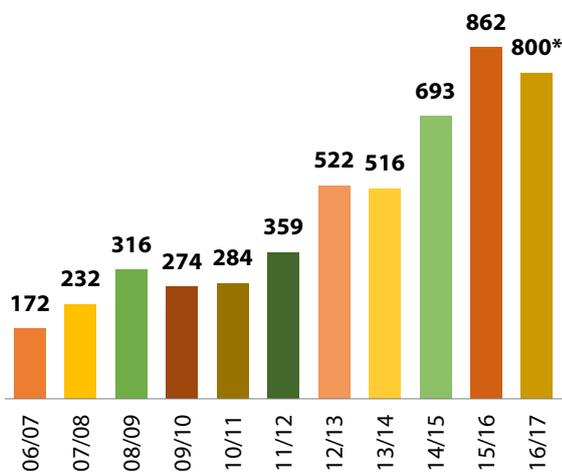


© Avosollet S.A. de C.V.

#### Avocat - Mexique - Exportations vers les USA

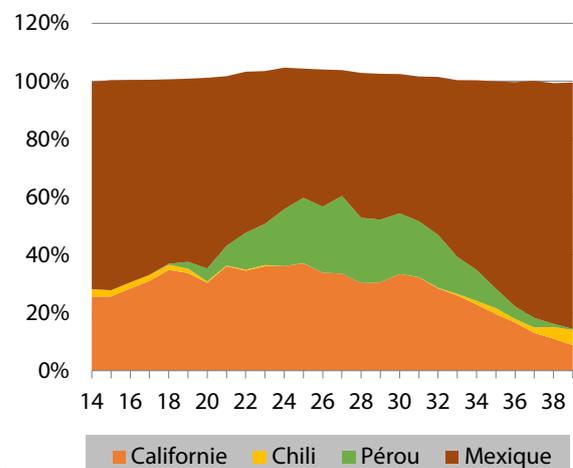
(en 000 tonnes / source : douanes mexicaines)

\* estimation



#### Avocat - USA - Approvisionnement hebdomadaire par origines d'avril à septembre - moyenne 2013-2016

(source : HAB)



# *Au Cœur de l'Avocat !*



MEHADRIN INTERNATIONAL . 696 chemin du Barret, ZA du Barret  
13 160 Chateaurenard . France  
Tel. +33(0)4 32 60 62 90 . Fax. +33(0)4 90 24 82 54  
[benchadod@mehadrin-inter.com](mailto:benchadod@mehadrin-inter.com) . [www.mtex.co.il](http://www.mtex.co.il)

**mehadrin**  
Growers at heart

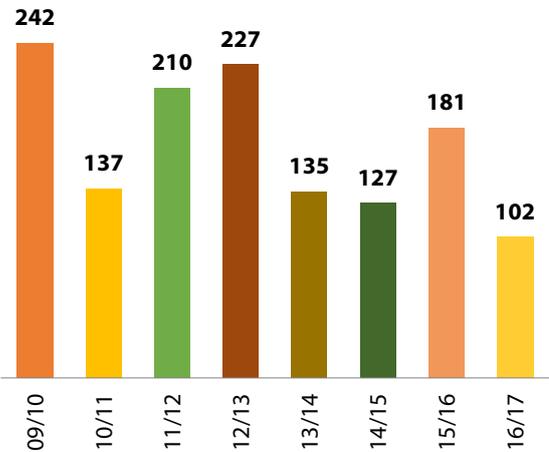
## Californie

### A sec

Le yoyo est-il une spécialité californienne ? On peut se poser la question vu le grand écart entre la très petite récolte attendue cette saison et les gros volumes de la campagne précédente (à peine plus de 100 000 t en 2017, contre plus de 180 000 t en 2016). Cette alternance extrêmement marquée, mais dont cette région est coutumière, est liée à un coup de chaleur au printemps 2016 qui a fortement affecté la floraison. Le calendrier de commercialisation est actuellement en avance par rapport aux prévisions, le marché américain étant particulièrement attractif et le développement du calibre accéléré par la tant attendue très grosse période pluvieuse du début d'année. Ainsi, le déficit, majeur durant toute la saison, pourrait être encore plus marqué durant la deuxième partie de campagne, la projection du CAC tablant même sur un déclin des volumes dès fin juillet.

#### Avocat - Californie - Production

(en 000 tonnes / source : CAC)



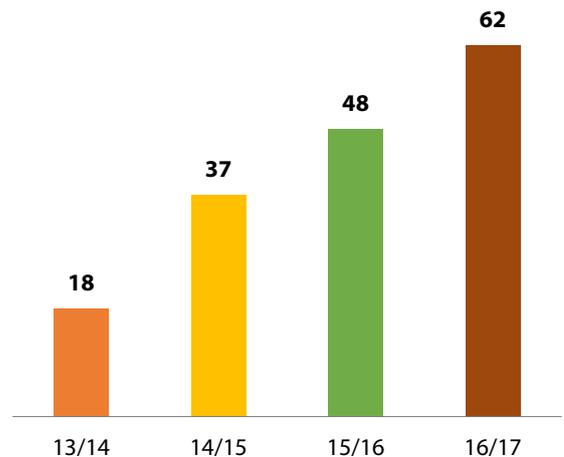
## Jalisco

### Pas trop la patate...

Le Jalisco sera-t-il en mesure d'atténuer le déficit de l'offre aux États-Unis dans les mois à venir ? Peut-être. L'accès au marché du géant voisin semble aujourd'hui imminent et davantage conditionné à des raisons politiques que techniques (premier envoi bloqué au dernier moment courant janvier, vraisemblablement en rétorsion de l'interdiction des pommes de terre des États-Unis au Mexique). Pour autant, les volumes en jeu ne suffiront pas pour éteindre la flambée des prix. Seuls 12 000 ha sur les 17 000 que compte le verger de Hass de l'état sont dans des zones exemptes de maladies de quarantaine. Par ailleurs, tous ces vergers d'avocat n'ont pas été agréés. Les volumes dont il est question pour toute la campagne divergent selon les sources et vont de 13 000 t (projection de l'USDA de juin 2016, qui tablait sur environ 1 300 ha de vergers prêts à exporter) à 50 000-60 000 t (estimations de certains professionnels se basant plutôt sur 6 000 ha).

#### Avocat - Jalisco (Mexique) - Exportations

(en 000 tonnes / source : APEAJAL)



# OUR ROOTS ARE IN CALIFORNIA

Mission avocados are only as good as the people who grow them and we harvest with the best. From San Diego to San Luis Obispo we are proud of our highly-skilled California growers and the relationships we have built over the years. We have an experienced field team focused on supporting their efforts to produce the finest avocados in the world.

California hass avocados are the original avocados, creamy, healthy and fresh. Ask about our golden state bags that glisten on shelves and attract consumers seeking a little California sunshine. Available for a limited time only.



*world's finest avocados*

2500 E. Vineyard Ave., Suite 300  
Oxnard, California 93036  
805-981-3650  
[worldsfinestavocados.com](http://worldsfinestavocados.com)



## Moins de volumes péruviens que prévu vers l'Europe et un approvisionnement global similaire à celui de 2016 ?

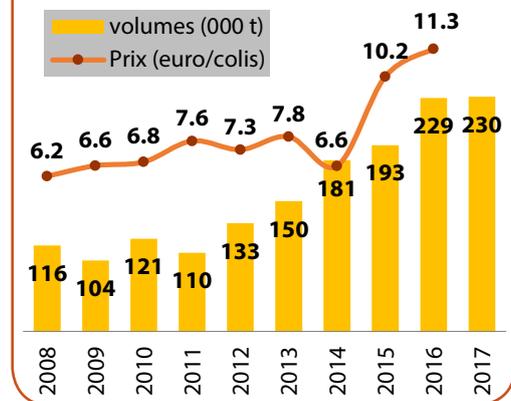
Ce contexte extrêmement porteur pourrait attirer des volumes péruviens plus importants que prévu aux États-Unis, d'autant que les exportateurs péruviens et les importateurs américains pourraient avoir davantage envie que de coutume de travailler ensemble, mais pour des raisons différentes. Côté aval, disposer d'une alternative au Mexique, même partielle, semble être devenu un axe stratégique pour les raisons liées à la fiabilité de l'origine évoquées précédemment. Côté amont, expédier vers un marché situé à seulement une dizaine de jours de mer sera certainement plus rassurant que les 17 à 25 jours nécessaires pour gagner l'Europe, si les fruits ont été fragilisés par une météo extrême. Ainsi, même si les contours de cette campagne sont encore assez mal définis, il apparaît clairement que la projection initiale des exportations péruviennes vers l'Europe, qui prévoyait une progression forte de plus de 20 %, est remise en cause. Si l'on tient compte des pertes de production et de l'attractivité du marché des USA, peut-on finalement imaginer des envois vers l'UE-28 assez proches de ceux de la saison passée ? Peut-être. Dans ce cas, l'approvisionnement du marché européen toutes origines confondues ne devrait pas être si différent de celui de 2016, alors que la demande a encore progressé avec un taux de croissance à deux chiffres durant cette campagne d'hiver (15 à 20 % environ – cf. bilan hiver).



© Guy Brethner

### Avocat - UE-28 - Approvisionnement et prix moyen import en saison d'été

(sources : douanes, CIRAD)



## Vers des prix soutenus, si la période de grand danger de juin est bien négociée

Si cette perspective se confirme — rappelons encore une fois que la situation est encore floue au Pérou — les prix devraient se maintenir à un très bon niveau durant cette campagne de contre-saison qui démarre. Quelques dangers restent néanmoins à éviter. La période de fort développement des arrivages péruviens, qui devrait plutôt intervenir courant juin que fin mai cette saison, sera plus que jamais à haut risque. L'ouverture exceptionnelle du marché européen pourrait provoquer un afflux massif de fruits dès que la logistique sera de nouveau fonctionnelle. Par ailleurs, le taux de matière sèche (encore bas à l'heure actuelle) et la tenue des fruits entrants seront-ils irréprochables ? La question du post-récolte sera d'ailleurs, durant toute cette saison, un enjeu majeur, en particulier dans un pays où les opérateurs sont peu habitués à traiter des fruits ayant traversé des périodes de forte humidité. Il faudra donc beaucoup de rigueur en amont, tant dans la gestion des fruits que des volumes. Enfin, il faudra aussi réveiller rapidement une demande assoupie par des prix détail d'un niveau jamais atteint jusqu'alors.

### Avocat – Hémisphère Sud Exportations vers l'UE-28

en tonnes	2016	Tendance 2017
Pérou	144 367	=
Afrique australe	54 095	↘ 10 %
Kenya	23 444	= ↘
Brésil	3 908	↗ 50 %
Tanzanie	2 948	↗ 60 %
<b>Total</b>	<b>228 761</b>	<b>=</b>

Sources : douanes, CIRAD

### Avocat – Hémisphère Sud – Exportations par origine

en tonnes	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Pérou	45 661	56 345	66 155	62 618	86 260	101 971	114 321	144 367
Afrique australe*	38 821	47 800	27 375	49 083	45 165	56 713	50 962	54 095
Kenya	15 038	14 123	15 028	17 078	13 313	15 604	20 728	23 444
Brésil	2 797	2 665	3 006	3 959	3 928	5 265	3 535	3 908
Tanzanie	6	21	6	133	968	1 643	3 278	2 948
Autres	353	113	79	306	300	447	497	337
Argentine	1 984	-	372	114	158	43	78	133
<b>Total</b>	<b>104 659</b>	<b>121 067</b>	<b>112 021</b>	<b>133 291</b>	<b>150 092</b>	<b>181 686</b>	<b>193 399</b>	<b>229 231</b>

\*Afrique du Sud + Zimbabwe + Swaziland / Sources : douanes, CIRAD



**RG**  
Reyes Gutiérrez  
frutas tropicales



**365 JOURS**

SANOS X NATURALEZA

Camino de Málaga S/N Apdo. de Correos 65 - 29700  
Vélez-Málaga, Espagne. Tel. +34 952 50 56 06

## Le calibrage, l'autre enjeu important de cette campagne

Si le niveau de l'offre semble largement maîtrisable dans l'hypothèse d'absence d'à-coups majeurs, qu'en sera-t-il de la répartition par calibre ? Le marché des États-Unis a faim de gros fruits, bien présents dans la « petite » offre californienne, mais beaucoup moins que de coutume dans l'offre mexicaine, qui représente encore l'essentiel de l'approvisionnement du marché au deuxième trimestre. Selon des sources professionnelles, la majeure partie de l'offre mexicaine restant à commercialiser début avril était composée de fruits de calibre 20 et supérieurs (contre seulement 20 % de 14 et 30 % de 16/18), pour lesquels les prix pratiqués aux États-Unis sont nettement inférieurs (environ 50 USD mi-avril pour le 40/48, mais à peine plus de 40 USD pour le 60 et 35 à 40 USD pour le 70). Dans ce contexte, ne doit-on pas craindre une proportion de petits fruits plus importante que d'habitude dans l'offre péruvienne destinée à l'UE-28, d'autant que la production des zones les plus septentrionales, qui exporteront pour la première fois cette saison, semble être plutôt sur ce type de profil ? Un point à surveiller, en particulier alors qu'une bonne partie de l'offre kenyane, qui doit jouer sur sa compétitivité prix pour se positionner, apparaît de petite taille.



© Guy Béhémer

## La promotion reste un enjeu stratégique

Les perspectives plutôt optimistes de cette campagne, certes difficile à gérer, ne doivent pas faire oublier les perspectives à moyen terme. La croissance de la production des pays alimentant le marché de contre-saison, déjà très soutenue, tend à s'accélérer. Les compteurs s'affolent au Pérou, où le verger, déjà fort de 25 000 ha, continue de se développer à un rythme effréné. ProHass table sur 35 000 ha d'avocats en 2021, soit un potentiel export 2 à 3 fois supérieur aux 200 000 t actuelles, en étant très conservatoire. Certes, la fenêtre export a tendance à s'élargir avec, notamment, les plantations de grande ampleur mises en place dans les zones précoces, mais les volumes n'en restent pas moins énormes. De même, l'Afrique du Sud accélère avec un rythme de plantation plus proche des 1 000 ha par an aujourd'hui que des 500 ha des années précédentes, grâce notamment aux investissements réalisés par des pépinières majeures pour accroître leur capacité de production. Là aussi, ce sont des zones ou bien des variétés permettant d'étendre le calendrier de commercialisation qui sont ciblées. La situation est plus difficile à cerner au Kenya, mais les potentialités sont là et le verger semble avancer lui aussi (entre 500 et 1 000 ha par an selon les sources). Enfin, les outsiders ne sont pas en reste. Le Brésil devrait planter entre 400 et 500 ha de Hass en 2017, alors que le verger tanzanien s'étend lui aussi chez les deux acteurs traditionnels et qu'un autre projet est envisagé. Enfin, le Mozambique démarre. Certes, les potentialités du marché mondial sont majeures, mais le Pérou n'avance-t-il pas à marche forcée ? Le test viendra peut-être en 2018, où l'approvisionnement des États-Unis en fruits mexicains et le niveau de la production péruvienne promettent d'être d'un autre niveau ■



© Agence RED

Eric Imbert, CIRAD  
eric.imbert@cirad.fr



VOTRE  
SPÉCIALISTE  
AVOCATS  
DEPUIS PLUS  
DE 25 ANS.

**Nos ambitions,** vous proposer des solutions de mûrissement adaptées à vos besoins. Doté d'une structure aux technologies de pointe, notre savoir-faire dédié au mûr à point, à l'affiné et à tout type de conditionnement, s'appuie essentiellement sur l'expérience de nos équipes.

**Nos engagements,** vous servir au quotidien dans les origines Afrique du Sud, Brésil, Chili, Colombie, Espagne, Israël, Kenya, Mexique, Pérou, République Dominicaine, Tanzanie, Zimbabwe... en vous assurant une qualité optimale toute l'année.

**Notre expertise,** une capacité à développer des partenariats, autour de projets de qualité et anticiper ensemble les nouvelles évolutions du marché.

PRODUCTEUR À TRAVERS LE MONDE ET LEADER  
DE LA DISTRIBUTION DE L'AVOCAT EN FRANCE.

