

Fiche pays producteur

L'avocat en Afrique du Sud

par Eric Imbert

L'Afrique du Sud, acteur historique du marché européen de l'avocat de contre-saison, est le quatrième pays fournisseur d'avocat au monde. Les potentialités d'exportation du pays, qui se sont révélées en 2018 en dépassant 90 000 t, devraient continuer de progresser rapidement dans les années à venir, grâce à un verger dont la croissance s'est nettement accélérée récemment. Les professionnels sud-africains, face à la montée de la concurrence péruvienne sur le marché européen, marché dont ils continuent de dépendre à 95 %, cherchent à accroître leur compétitivité et à diversifier leurs débouchés (marché local, Asie, États-Unis).





**RENCONTREZ
LES EXPERTS
DE L'AVOCAT
HALL 5.2
STANDS D-02
ET D-03**

70
YEARS
1949 - 2019



WWW.WESTFALIAFRUIT.COM

Localisation

La majeure partie du verger sud-africain, fort d'environ 17 500 ha en 2018, se concentre dans le nord-est du pays, principalement dans les zones de « lowveld » (plaines de basse altitude) au climat subtropical humide caractérisé par des étés chauds et humides et des hivers doux assez peu arrosés. Environ 60 % de la récolte nationale est issue de la province du Limpopo, située à l'extrême nord du pays. La région de Tzaneen est le principal pôle de production de la province et du pays. Le reste du verger de cette zone est situé plus au nord, dans la vallée du Levubu au pied du Soutpansberg. La province du Mpumalanga vient en deuxième position et concentre environ 30 % de la production nationale. Les vergers sont majoritairement situés dans la vallée de la « Crocodile River » près de la ville de Nelspruit et plus au nord autour des villages de Hazyview et Kiepersol. Le reste de la production du pays se situe plus au sud, principalement dans la région plus fraîche et au calendrier de production plus tardif du KwaZulu-Natal (étés chauds et humides, mais hivers plus frais et un peu plus arrosés). Les vergers se concentrent dans les zones de moyenne altitude (environ 1 000 m) des « Natal Midlands » (Richmond, Howick, Kranskop) et plus au nord (Melmoth, Eshowe). Pour étendre plus encore le calendrier de commercialisation, des plantations ont été réalisées ces dernières années dans des zones encore plus fraîches car plus méridionales (George dans le Western Cape et Patensie, Hankey, Adelaide dans l'Eastern Cape) ou d'altitude supérieure. Les plantations, toutes irriguées, ont une surface moyenne de 45 ha et un rendement de l'ordre de 9 t/ha. Les principales contraintes sanitaires sont le *Phytophthora root rot* (bien maîtrisé grâce à des porte-greffes résistants et des méthodes de lutte chimique), l'antracnose et la cercosporiose notamment sur les variétés vertes. La climatologie peut parfois être limitante (grêle, sécheresse). Le secteur regroupe environ 420 exploitations (dont près de 80 émergentes) et compte près de 8 000 employés permanents et plus de 7 000 saisonniers.



TROPS

La marque qui fait la différence



Campaña
financiada
con la ayuda
de la UE



FRUIT
LOGÍSTICA

Visit us!
HALL 25 STAND C06

Passion pour les Fruits Tropicaux
www.trops.es

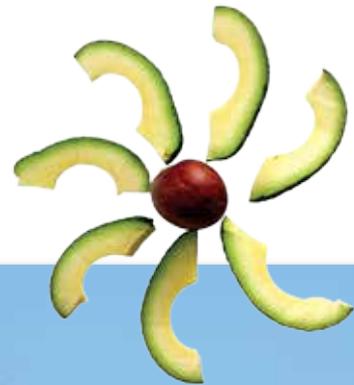
6|7|8 FEBRERO 2019, BERLÍN

Production

L'avocat, introduit par les colons dès la fin du XVII^e siècle, a commencé à être cultivé vers le début des années 1930, les premières plantations ayant été faites au Westfalia Estate par le Dr Hans Merensky. Toutefois, ce n'est que dans le courant des années 1960 que la filière a réellement pris son essor, notamment pour se substituer aux plantations d'agrumes atteintes par le Huanglongbing. La production s'est fortement développée jusqu'au début des années 1990, où plusieurs saisons de sécheresse couplées à une montée des coûts et à un marché international moins ouvert ont conduit à une quasi-stagnation des volumes. Les excellents résultats économiques enregistrés depuis le début de la décennie ont provoqué un mouvement de reprise des plantations, qui s'est nettement accru ces toutes dernières années grâce au développement de la capacité de production de plants du pays. Le rythme de plantation est passé d'environ 1 000 ha par an de 2010-11 à 2016-17 à 2 200 ha en 2017-18, avec une prévision d'environ 3 700 ha pour 2018-19. Ainsi, la production, qui s'était stabilisée entre 90 000 et 110 000 t hors accident climatique jusqu'en 2014, a repris le chemin de la croissance pour atteindre le niveau record d'environ 175 000 t en 2018. Les producteurs ciblent notamment les zones climatiques ou les variétés permettant d'étendre le calendrier de commercialisation, en particulier sur le créneau tardif. La SAAGA, association regroupant environ 85 % des producteurs, assure un rôle de liaison, de représentation et d'appui technique depuis sa création en 1967. Les principaux axes de travail sont l'ouverture de nouveaux marchés et l'accroissement de la compétitivité face à l'explosion des volumes du concurrent péruvien (matériel végétal amélioré, fertilisation et irrigation, accroissement de la densité).

Avocat - Afrique du Sud - Production

(*estimation | en 000 tonnes | source : SAAGA)



PLUS FORT QU'UNE PASSION...

Notre parcours a débuté en 1890, avec l'ambition de bâtir une entreprise familiale de produits frais sur des principes d'intégrité.

Depuis, nous n'avons cessé de veiller avec la même attention et la même passion sur nos collaborateurs, nos partenaires, nos cultures. Agir pour notre communauté et produire de manière durable ont toujours fait partie de notre ADN depuis le tout début de notre activité.

Notre engagement : être aux côtés de nos clients, qui ont toujours été le cœur de notre entreprise, tout au long de ce cheminement fructueux.



Nous vous invitons sur le stand Halls au salon Fruit Logistica.

Pour prendre rendez-vous, veuillez contacter nos équipes commerciales:

Royaume-Uni: +44 1892 723488 ou eusales@hlhall.co.uk

France: +33 (0) 1 82 39 00 30 ou ventes@hlhall.co.uk

Pays-Bas : +31 (0) 174 791 040 ou info@hallsbv.nl

Espagne: +34 (0) 9 10 632 925 ou ventas@hallsiberia.es

Allemagne : +49 (0) 1529 0044492 ou info@hallsgermany.de

Passionnés depuis 1890.

www.halls.co.za



FRUIT
LOGISTICA

Kakuzi, premier producteur et exportateur d'avocats du Kenya, s'associe à Halls sur Fruit Logistica

Hall 7.2c, Stand A-07



Calendrier de récolte et variétés

Les variétés de type Hass dominent et représentent une part croissante de la production nationale (environ 60 à 65 %). Elles constituent environ 75 % des nouvelles plantations depuis 2015-16 (50 % pour le Hass, environ 15 % pour les Hass like précoces comme Maluma et Carmen et environ 10 % pour les tardifs de type Gem ou Lamb). Le calendrier de commercialisation tend à s'étendre grâce à ces cultivars et à l'extension des plantations sur une échelle de latitude de plus en plus large. La saison de Hass dure désormais de mi-mars à début octobre à l'export, des volumes significatifs restant disponibles pour le marché local jusqu'en novembre. Les variétés vertes continuent de représenter des volumes significatifs : environ 20 % de la récolte pour le Fuerte, 12 % pour le Pinkerton et 8 % pour le Ryan.



Avocat — Afrique du Sud — Calendrier de récolte par variété et zone de production

Variétés	Zones	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O
FUERTE	Levubu				■	■	■						
	Tzaneen					■	■	■	■	■			
	Nelspruit/Hazyview						■	■					
	Southern KwaZulu-Natal							■	■	■	■		
HASS	Levubu							■	■				
	Tzaneen							■	■	■	■		
	Nelspruit/Hazyview							■	■	■			
	Southern KwaZulu-Natal										■	■	■
	Eastern/Western Cape	■										■	■
PINKERTON							■	■	■	■	■		
RYAN												■	■

© Gary Brühler



FUERTE



HASS



PINKERTON



Une Sélection

Premium



Avocats & Mangues toute l'année

47 Rue des Antilles - Bat I2 - CP10116 - 94538 RUNGIS CEDEX
Tél : +33 (0)1 41.73.41.50 - Fax : +33 (0)1 45.60.53.36 - E-mail : sun7fruits@sun7fruits.com

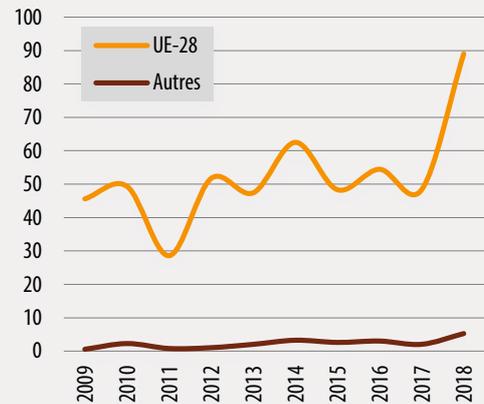
Exportations

Le secteur s'est construit en alimentant et en développant par un marketing actif le marché européen de l'avocat de contre-saison. Il reste étroitement lié à l'Union européenne, profitant de son développement, mais sachant qu'il en est dépendant à près de 95 %. Les exportations sont restées assez stables et généralement comprises entre 50 000 et 55 000 t entre 2010 et 2017, des accidents climatiques contrebalançant la croissance du verger. En revanche, la part du Hass s'est accrue dans le même temps, passant d'environ 50-55 % à 60-65 %. L'année 2018 a marqué une rupture et révélé les capacités réelles d'exportation du pays dans un contexte de production idéal, les envois toutes destinations confondues ayant dépassé 90 000 t. Ce potentiel export devrait continuer à se développer dans les années à venir, compte tenu d'un verger dont la croissance est encore plus soutenue. Logistique oblige, la Hollande est une plaque tournante importante. Cependant, le Royaume-Uni, la France et la Scandinavie sont les principaux marchés des avocats sud-africains. Les volumes exportés hors UE se développent, mais restent mineurs (environ 2 000 à 3 000 t essentiellement dirigées vers la Russie, le Moyen-Orient et l'Asie).

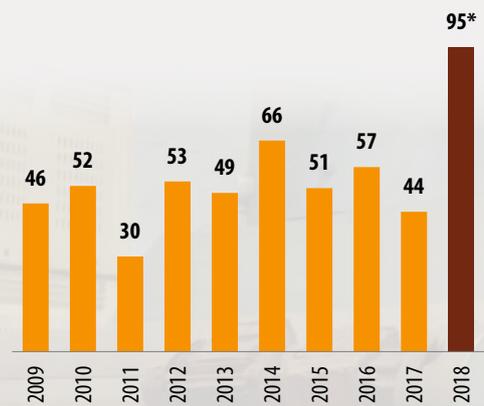
La profession travaille ardemment à l'ouverture du marché des États-Unis et de certains pays d'Asie (Chine, Inde, Japon, Thaïlande et Vietnam). En outre, la SAAGA assure à ses membres un solide appui en matière technique, en coordination commerciale et en marketing.

Le secteur export compte une quinzaine de sociétés, mais est concentré à plus de 80 % entre cinq producteurs/exportateurs majeurs : Westfalia, qui contrôle 45 à 50 % des volumes, et Afrupro, Halls, ZZ2 et Univeg, dont les parts de marché sont de l'ordre de 10 à 15 % chacun.

Avocat - Afrique du Sud - Exportations par destination
(en 000 tonnes | source : Trademap)



Avocat - Afrique du Sud - Exportations
(*estimation | en 000 tonnes | source : Trademap)



© 2018 Subtrop - Photographeur Heinrich Viljoen

AVOCADO

THE WORLD'S MOST ADVANCED

NETWORK

Beautiful, ripe avocados, year-round. It's what we do.



world's finest avocados

Visit us at Fruit Logistica
Booth #23 / C-04

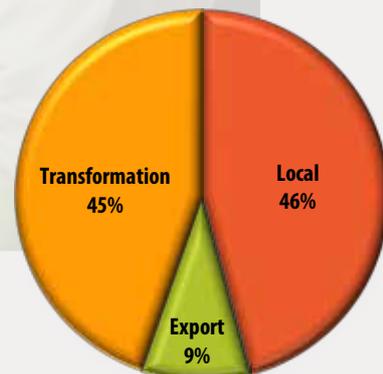
Our vertical integration and global partnerships gives us the unique ability to provide a consistent year-round supply of the world's finest avocados. We control every aspect of the supply chain and expertly manage every detail throughout our global network to ensure consistency and quality in every order. Our industry leading ripening technology and custom-tailored solutions have become a global benchmark for quality and service. With over 35 years of experience, Mission has developed expertise relied upon by our retail and distributor partners all over the world.

Débouchés

La filière reste principalement orientée vers l'exportation, qui absorbe environ 45 % de la production. Cependant, le marché local se renforce grâce aux campagnes de promotion initiées par la SAAGA et à une fenêtre commerciale de plus en plus large permise par l'extension du calendrier de production. Environ 50 % des volumes sont commercialisés au travers des « fresh produce markets » des grandes villes du pays, qui sont des marchés ouverts aux producteurs qui vendent via un intermédiaire payé à la commission. Le secteur informel reste important, les « hawkers » (petits commerçants de rue) représentant environ 35 % des ventes locales. Par ailleurs, les ventes directes aux grands distributeurs se développent. Les marges de progression du marché restent très importantes, les 58 millions d'habitants du pays ayant un niveau de consommation annuelle encore légèrement inférieur à 1 kg par habitant. L'industrie des dérivés, concentrée entre cinq sociétés, transforme en huile ou pulpe des volumes assez stables de l'ordre de 10 000 à 13 000 t, excepté lors des années de sous ou surproduction.



Avocat - Afrique du Sud - Débouchés
(source : SAAGA 2014-15)



Logistique

Après conditionnement, les fruits sont chargés dans des camions réfrigérés ou directement en conteneurs sous atmosphère contrôlée ou modifiée. Les fruits sont ensuite expédiés par voie terrestre jusqu'au port de Cape Town (2 000 km de trajet environ, soit entre 24 et 48 heures de transport). Quelques volumes (environ 4 %) sont expédiés via le port de Durban. Un contrôle de qualité obligatoire est réalisé au départ par un organisme parapublic, le Perishable Products Export Control Board (PPECB), avant chargement sur les navires. Les délais entre récolte et arrivée en Europe sont de l'ordre de 25 à 26 jours.



Avocat – Afrique du Sud – Fret maritime

Marché	Principales lignes maritimes		Temps de transport	Lignes
	Port de départ	Port d'arrivée		
UE	Cape Town	Rotterdam	13-17 jours	Safmarine, Maersk, DAL
		Algeciras	10-13 jours	
		London Gateway	16-19 jours	

Le meilleur de l'avocat

*" Nous sélectionnons les meilleures origines,
variétés et marques de qualité pour vous servir
tout au long de l'année. "*

Gabriel Burunat.



**Répondons ensemble à l'attente des consommateurs
en vendant des fruits mûrs pour développer le marché !**



www.commercial-fruits.com

31, Avenue de l'Europe - Zone des Entrepôts - Bât. 19
BP 70122 - 94538 Rungis Cedex - FRANCE
Tel +33 (0)1 46 87 30 00 - Fax : +33 (0)1 45 12 96 74
gabriel.burunat@commercial-fruits.com